



# UN MARCHÉ PROMETTEUR

**Denis Brouillard, agronome**

**CLD des Sources et Les Viandes Laroche inc.**

**Victoriaville  
9 février 2008**





# HISTORIQUE

## CLAUDE LAROCHE

● Entrepreneur

● Rassembleur

● Passionné





## ORIGINE DU PROJET

- ➊ Idée un peu folle :  
Faire un bœuf différent au Québec
  
- ➋ Rencontre des 3 promoteurs :  
Expériences complémentaires



## ORIGINE DU PROJET

- Attentes du consommateur
- Études de préfaisabilité
- Plan d'affaires
- Cahier des charges
- Réseautage
- Potentiel



## ATTENTES DU CONSOMMATEUR

### Attentes du consommateur ciblé

- Tendreté
- Maigreur
- Flaveur (goût + odeur)
- Sans ajout d'hormones de croissance
- Absence d'antibiotiques
- Traçabilité
- Certification





# ATTENTES DU CONSOMMATEUR

## COMMENT Y SATISFAIRE ?

- Mettre en place
- Filière
- Cahier des charges
- Association de producteurs (corporation VSC)
- Centre de distribution
- Sélection des boucheries





## ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

- HYBRIDATION TRIPLE TERMINALE
  - Revenu net suppl. de 115 à 170 \$/vache/an
  - Poids de carcasse de 750 à 800 lb
  - ♀ F1 ou croisée acceptée
  - ♂ accepté de race terminale (CH, LM, PA, etc.)
    - Tendreté
    - Musculature prononcée
    - Docilité
    - Efficacité alimentaire



# ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

- ◆ ♀ F1 OU CROISÉE ACCEPTÉE
- ◆ Compositions génétiques préférées des ♀
  - ◆ Angus avec
  - ◆ Gelbvieh
  - ◆ Simmental



# ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

- ♀ F1 OU CROISÉE ACCEPTÉE
- Compositions génétiques acceptées des ♀ :
  - Angus avec
  - Salers
  - Hereford
  - Shorthorn



## ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

- ♂ ACCEPTE

- Tendreté 3 / 6 par Bovigen ou  
4 / 10 par Merial
- Musculature minimale de 7 / 9,5
- Valeur globale min. de 100 ou moyenne de race
- Cote minimale pour pieds et membres de 4 / 9,5
- Poids à la naissance : moyenne de la race ou <
- Efficacité alimentaire à préciser plus tard



## ÉCONOMIE

### ◆ PRIX 2007-2008 (mars à février)

- ◆ 1<sup>re</sup> partie : 1,32 \$/lb ♂      maximum 1089 \$
- ◆                        1,19 \$/lb ♀      maximum 981,75 \$
- ◆ Poids désiré entre 675 et 825 lb, GMQ  $\geq$  2 lb
- ◆ 2<sup>e</sup> partie : complément de prix après fin d'année
- ◆ 11 ¢/ lb de plus que prix moyen confondu ♂ et ♀ de 701 à 800 lb aux encans spécialisés du Québec en 2007



## ÉCONOMIE

### ● PRIX 2007-2008 (mars à février)

**Prime à la performance pour gain  $\geq 2,4$  lb/j de la naissance à l'arrivée à l'atelier de finition**

### ● Pour les veaux avec GMQ entre 1,76 et 1,99 lb

● **Prix :** ♂ 1,22 \$/lb      max. 1006,50 \$

♀ 1,09 \$/lb      max. 899,25 \$

**Le complément de prix (11 ¢/ lb) pas appliqué**

**Retenue, de 5 ¢/ lb sur ces veaux, répartie entre veaux dont gain  $\geq 2,4$  lb/j**



## COÛTS

- **Membre**                    **100 \$ par année**
- **Par veau conforme livré**    **10 \$ max. 500 \$/an**
- **Certification**                **500 \$ par 2 ans**





## VALEURS

# Valeurs essentielles au développement d'une filière efficace

- Écoute du client
- Participant
  - Honnête
  - Respectueux
  - Sérieux
  - Engagé envers la qualité
  - Démarche d'amélioration continue





# ÉTAPES

- Appeler le conseiller VSC
- Recevoir la visite du conseiller VSC
- Décider d'adhérer ou pas
- Si oui, inventaire des bovins au PATBQ
- Faire accepter vaches et taureaux par conseiller
- Devenir membre
- Respecter les exigences (cahier des charges) assidument



# EXIGENCES

- PATBQ à jour (traçabilité et performances)
- Sans ajout d'hormones de croissance
- Bien-être et santé des bovins
- Programme alimentaire approuvé
- Vaccination et traitement antiparasitaire
- Semifinition et préconditionnement
- Noter toutes les interventions
- Audit externe



## SERVICES

- Renseigner sur la filière
- Expliquer les exigences
- Visiter une fois par année ou plus (entente de partenariat, conformité, inventaire, mise à jour sur l'évolution de la filière)
- Accompagner pour l'audit interne (1<sup>re</sup> fois)
- Organiser des activités collectives



# ÉVOLUTION DU PROJET

- Association des producteurs (corporation VSC)
- Soutien du
  - CLD de la MRC des Sources
  - MAPAQ
  - DEC
- Conseiller en production de bœuf VSC
- Programme de certification





## ÉVOLUTION DU PROJET

- Ferme de démonstration
- Récolte de semence de taureau à la ferme
- Atelier de finition VSC
- Développement chez Les Viandes Laroche inc.  
du système de traçabilité
- Projet d'un centre de transformation des viandes





## ÉVOLUTION DU PROJET

### BOUVILLONS ABATTUS

RÉALISÉ

ANNÉE	BOUVILLONS
2000	17
2001	69
2002	130
2003	253
2004	340
2005	549
2006	698
2007	834

PRÉVU

ANNÉE	BOUVILLONS
2008	2600
2009	4700



## CONCLUSION

*Le succès repose sur le  
développement de notre filière.*

*Notre but : tous doivent  
y gagner.*



# **UN MARCHÉ PROMETTEUR**

**Denis Brouillard, agronome**

**T et F 819 879-1013 ou C 819 578-8872**

**CLD des Sources et Les Viandes Laroche inc.**

**Victoriaville  
9 février 2008**

