



UN MARCHÉ PROMETTEUR

Denis Brouillard, agronome

CLD des Sources et Les Viandes Laroche inc.

**Victoriaville
9 février 2008**





HISTORIQUE

CLAUDE LAROCHE

- **Entrepreneur**
- **Rassembleur**
- **Passionné**



ORIGINE DU PROJET

- ❖ **Idée un peu folle :**
Faire un bœuf différent au Québec
- ❖ **Rencontre des 3 promoteurs :**
Expériences complémentaires



ORIGINE DU PROJET

- ❖ **Attentes du consommateur**
- ❖ **Études de pré faisabilité**
- ❖ **Plan d'affaires**
- ❖ **Cahier des charges**
- ❖ **Réseautage**
- ❖ **Potentiel**



ATTENTES DU CONSOMMATEUR

Attentes du consommateur ciblé

- ❖ **Tendreté**
- ❖ **Maigreur**
- ❖ **Flaveur (goût + odeur)**
- ❖ **Sans ajout d'hormones de croissance**
- ❖ **Absence d'antibiotiques**
- ❖ **Traçabilité**
- ❖ **Certification**



ATTENTES DU CONSOMMATEUR

COMMENT Y SATISFAIRE ?

- ❖ Mettre en place**
 - ❖ Filière**
 - ❖ Cahier des charges**
 - ❖ Association de producteurs (corporation VSC)**
 - ❖ Centre de distribution**
 - ❖ Sélection des boucheries**



ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

- ❖ **HYBRIDATION TRIPLE TERMINALE**
 - ❖ **Revenu net suppl. de 115 à 170 \$/vache/an**
 - ❖ **Poids de carcasse de 750 à 800 lb**
 - ❖ **♀ F1 ou croisée acceptée**
 - ❖ **♂ accepté de race terminale (CH, LM, PA, etc.)**
 - ❖ **Tendreté**
 - ❖ **Musculature prononcée**
 - ❖ **Docilité**
 - ❖ **Efficacité alimentaire**



ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

- ❖ ♀ **F1 OU CROISÉE ACCEPTÉE**
 - ❖ **Compositions génétiques préférées des ♀**
 - ❖ **Angus avec**
 - ❖ **Gelbvieh**
 - ❖ **Simmental**



ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

- ❖ ♀ **F1 OU CROISÉE ACCEPTÉE**
- ❖ **Compositions génétiques acceptées des ♀ :**
 - ❖ **Angus avec**
 - ❖ **Salers**
 - ❖ **Hereford**
 - ❖ **Shorthorn**



ÉCONOMIE ET GÉNÉTIQUE

♂ ACCEPTÉ

- Tendreté 3 / 6 par Bovigen ou
- 4 / 10 par Merial
- Musculature minimale de 7 / 9,5
- Valeur globale min. de 100 ou moyenne de race
- Cote minimale pour pieds et membres de 4 / 9,5
- Poids à la naissance : moyenne de la race ou <
- Efficacité alimentaire à préciser plus tard



ÉCONOMIE

- ❖ **PRIX 2007-2008 (mars à février)**
 - ❖ **1^{re} partie : 1,32 \$/lb ♂ maximum 1089 \$**
 - ❖ **1,19 \$/lb ♀ maximum 981,75 \$**
 - ❖ **Poids désiré entre 675 et 825 lb, GMQ \geq 2 lb**
 - ❖ **2^e partie : complément de prix après fin d'année**
 - ❖ **11 ¢/ lb de plus que prix moyen confondu ♂ et ♀
de 701 à 800 lb aux encans spécialisés du
Québec en 2007**



ÉCONOMIE

❖ PRIX 2007-2008 (mars à février)

Prime à la performance pour gain $\geq 2,4$ lb/j de la naissance à l'arrivée à l'atelier de finition

❖ **Pour les veaux avec GMQ entre 1,76 et 1,99 lb**

❖ **Prix : ♂ 1,22 \$/lb max. 1006,50 \$**

♀ 1,09 \$/lb max. 899,25 \$

Le complément de prix (11 ¢/ lb) pas appliqué

Retenue, de 5 ¢/ lb sur ces veaux, répartie entre veaux dont gain $\geq 2,4$ lb/j



COÛTS

- ❖ **Membre** **100 \$ par année**
- ❖ **Par veau conforme livré** **10 \$ max. 500 \$/an**
- ❖ **Certification** **500 \$ par 2 ans**



VALEURS

Valeurs essentielles au développement d'une filière efficace

- ❖ Écoute du client
- ❖ Participant
 - ❖ Honnête
 - ❖ Respectueux
 - ❖ Sérieux
 - ❖ Engagé envers la qualité
 - ❖ Démarche d'amélioration continue



ÉTAPES

- ❖ Appeler le conseiller VSC
- ❖ Recevoir la visite du conseiller VSC
- ❖ Décider d'adhérer ou pas
- ❖ Si oui, inventaire des bovins au PATBQ
- ❖ Faire accepter vaches et taureaux par conseiller
- ❖ Devenir membre
- ❖ Respecter les exigences (cahier des charges) assidument



EXIGENCES

- ❖ **PATBQ à jour (traçabilité et performances)**
- ❖ **Sans ajout d'hormones de croissance**
- ❖ **Bien-être et santé des bovins**
- ❖ **Programme alimentaire approuvé**
- ❖ **Vaccination et traitement antiparasitaire**
- ❖ **Semifinition et préconditionnement**
- ❖ **Noter toutes les interventions**
- ❖ **Audit externe**



SERVICES

- ❖ Renseigner sur la filière
- ❖ Expliquer les exigences
- ❖ Visiter une fois par année ou plus (entente de partenariat, conformité, inventaire, mise à jour sur l'évolution de la filière)
- ❖ Accompagner pour l'audit interne (1^{re} fois)
- ❖ Organiser des activités collectives



ÉVOLUTION DU PROJET

- ❖ Association des producteurs (corporation VSC)
- ❖ Soutien du
 - ❖ CLD de la MRC des Sources
 - ❖ MAPAQ
 - ❖ DEC
- ❖ Conseiller en production de bœuf VSC
- ❖ Programme de certification





ÉVOLUTION DU PROJET

- ❖ Ferme de démonstration
- ❖ Récolte de semence de taureau à la ferme
- ❖ Atelier de finition VSC
- ❖ Développement chez Les Viandes Laroche inc.
du système de traçabilité
- ❖ Projet d'un centre de transformation des viandes





ÉVOLUTION DU PROJET

BOUVILLONS ABATTUS

RÉALISÉ

ANNÉE	BOUVILLONS
2000	17
2001	69
2002	130
2003	253
2004	340
2005	549
2006	698
2007	834

PRÉVU

ANNÉE	BOUVILLONS
2008	2600
2009	4700



CONCLUSION

*Le succès repose sur le
développement de notre filière.*

*Notre but : tous doivent
y gagner.*



UN MARCHÉ PROMETTEUR

Denis Brouillard, agronome

T et F 819 879-1013 ou C 819 578-8872

CLD des Sources et Les Viandes Laroche inc.

Victoriaville

9 février 2008

